

ДЕРЖИ КАРМАН 6

Меняю
бриллианты
на рубли
Как фальшивые
ломбарды
грабят
своих
клиентов



ФУТБОЛ 29

«Лужники»
закипят
в воскресенье
Наши шансы
против сборной
Испании.
Портрет
соперника

ТУРИЗМ 9

На колесах
по Европам
Самые
популярные
ошибки
при аренде
автомобиля
за границей



Российская Газета



№ 138 (7601)
28 июня — 4 июля 2018
www.rg.ru

НЕДЕЛЯ

Общественно-политическая газета

ПЯТНИЦА 29 ИЮНЯ > СУББОТА 30 ИЮНЯ > ВОСКРЕСЕНЬЕ 1 ИЮЛЯ > ПОНЕДЕЛЬНИК 2 ИЮЛЯ > ВТОРНИК 3 ИЮЛЯ > СРЕДА 4 ИЮЛЯ > ЧЕТВЕРГ 5 ИЮЛЯ



ПРАВО Бабушки и дедушки станут чаще оформлять декретные отпуска..... 4

Приход за ребенком

ПОТРЕБИТЕЛЬ 5 ОСОБЫЙ СЛУЧАЙ 12 ЗДОРОВЬЕ 22 ПЕРСОНА 23

На что жалуемся.
Роспотребнадзор:
как отстоять свои права
в споре с продавцом

Голова профессора
Некрасова. Ученый решил
заморозить себя, чтобы
воскреснуть через 200 лет

Полдник, XXI век.
70% россиян едят один раз
в течение рабочего дня.
А как правильно?

Дайте мне корону!
Светлана Ходченкова
вошла в образ жены
Бориса Годунова



Переехали Заполярье выполнило программу по расселению ветхого жилья

СОГЛАСНО официальной информации, реализация программы обошлась в 2,97 миллиарда рублей. До 1 января 2012 года в Заполярье были признаны ветхими и аварийными 73,4 тысячи квадратных метров жилья. В результате реализации программы построено 47 домов, в новые квартиры переехали 3798 человек. Отдельные недоделки в них фиксировались, однако в настоящее время Мурманская область исключена из реестра некачественного жилья.

За ремонт заплатят пассажиры

Новгородцы протестуют против резкого подорожания проезда в автобусах

ТРАНСПОРТ

Ульяна Вылегжанина,
Великий Новгород

Жители Великого Новгорода встали в пикеты против повышения стоимости проезда в общественном транспорте. За три дня, в течение которых проходили акции, общественники собрали более 500 подписей против «транспортной реформы». «Подписная кампания» продолжается—когда о своем протесте заявят несколько тысяч новгородцев, петицию отправят в правительство области и губернатору региона.

С 1 июля тариф на одну поездку составит в Великом Новгороде 27 рублей вместо нынешних 22 рублей. Обладатели транспортных карт «Береста» будут платить 25 рублей. В районных центрах проезд также будет стоить 25 рублей. Как заявил заместитель председателя комитета по ценовой и тарифной политике Новгородской области Виталий Павленко, на изменение стоимости проезда повлияло несколько факторов.

— Действующий тариф не менялся в течение трех лет, а общий уровень инфляции за этот период составил 15,6 процента, — отметил чиновник. — Дизельное топливо подорожало более чем на 30 процен-



Списанные московские автобусы требуют постоянного ремонта.

тов. Наблюдается снижение пассажиропотока.

Горожан, впрочем, такое объяснение не удовлетворило. По словам председателя новгородской региональной общественной организации «Собрание коренных новгородцев» Анны Черепановой, из желающих подписать петицию против повышения стоимости проезда выстраивались очереди.

— Повышение тарифа на пять рублей — это плюс 22,7 процента к действующему тарифу, что все равно несопоставимо с уровнем инфляции, — комментирует ситуацию Анна Черепанова. — Кроме того, власти не рас-

пространяются еще об одном важном факторе. Затраты на ремонт и эксплуатацию списанных дизельных московских автобусов, которые сейчас курсируют по улицам города, оказались слишком высокими.

Речь идет о 49 «МАЗах» и «Волжанинах». Эти транспортные средства Мосгортранс безвозмездно передал Новгородской области. Автобусы, произведенные в 2007-2009 годах, прибыли в Великий Новгород в конце прошлого года и вышли на городские линии в январе 2018-го.

— До этого основу парка общественного транспорта составляли ЛиАЗы, работающие на газовом топливе, которые городские власти арендовали у частной компании, — продолжает Анна Черепанова. — Но несколько лет назад акции одного из крупнейших новгородских авто-транспортных предприятий «Автобусный парк», как и полномочия по организации перевозок пассажиров общественным транспортом, перешли от города к региону. Областные власти не смогли договориться с владельцем автобусов, контракт был расторгнут, и наши ЛиАЗы уехали в другой регион. Какое-то время город жил в режиме транспортного коллапса, потом ситуацию спасли москвичи. Вот только заправлять их автобусы надо дорогим дизелем, а не дешевым газом.

Кроме того, «новым» транспортным средствам уже десять лет, продолжает активист, они требуют ремонта, покупки разномасляных запчастей, что также увеличивает стоимость их эксплуатации и себестоимость проезда. Не говоря уже о морально-этической стороне вопроса: новгородцы, получается, должны радоваться автобусам, которые для москвичей оказались слишком старыми и некомфортными.

Как считают общественники, региону следует вернуть транс-

портные полномочия и акции «Автобусного парка» Великому Новгороду. И, разумеется, оставить прежней стоимость проезда — 22 рубля. В противном случае услуги общественного транспорта станут еще менее популярными среди горожан. Перевозчики вместо ожидаемых дополнительных финансовых поступлений получат убытки, что приведет к очередному транспортному коллапсу.

А КАК У СОСЕДЕЙ?

В Калининграде стоимость проезда в автобусах составляет 20 рублей. Последний раз тариф пересматривали в феврале прошлого года — до этого одна поездка обходилась калининградцам в 18 рублей. Перевозчики неоднократно просили чиновников повысить стоимость проезда до 28-29 рублей, но власти на это не пошли. В Вологде новый тариф на проезд в общественном транспорте вступил в силу с 1 июня 2018 года. Стоимость разового билета увеличилась на один рубль, при оплате наличными она составляет 26 рублей. Куда более выгодна безналичная оплата — при использовании карты «Электронная Вологда» поездка обойдется в 25 рублей, транспортного приложения карты «Забота» — 22 рубля.

Доверие пациента — вопрос важный



Спиридонов Н. А., хирург-флеболог, ангиолог, кандидат медицинских наук, главный врач

Любой пациент ждет от доктора помощи. Причем часто достаточно просто хорошего, доброго слова. В наше время душевного общения с доктором часто не получается: многие медики смотрят на больных не как на пациентов, а как на клиентов, от которых нужно получить максимум дохода. Поэтому любой врач, верный профессии, воспринимается как чудо. И об этом чуде благодарные пациенты с удовольствием рассказывают.

Нечасто встретишь профессионалов, столь увлеченных своей работой и рассказывающих о ней с таким интересом и гордостью, как флеболог-хирург, к. м. н. Николай Андреевич Спиридонов. Общаюсь с ним, понимаешь, почему пациенты приходят к нему и рекомендуют своим родным и знакомым. Недавно он открыл свой медицинский центр, в котором царит невероятная энергетика, заряжающая каждого посетителя. Николай Андреевич не просто встал во главе своего «детища», но и развивает в нем самые инновационные и эффективные методики помощи людям, страдающим от сосудистых заболеваний рук и ног.

Николай Андреевич, вы сейчас работаете в новой для себя роли — руководителя медицинского центра. Что-то изменилось? Ведь какие-то итоги уже можно подвести.

НИКОЛАЙ СПИРИДОНОВ: Изменились лишь внешние обстоятельства. Наш подход к лечению остался прежним. Мы все так же особое внимание уделяем доверию и взаимопониманию между врачом и пациентом. Я уверен, что только так можно и диагностировать, и подобрать самую эффективную терапию. И очень рад, что как руководитель теперь могу следить за выполнением этого принципа. Да, если честно, команда моя в контроле и не нуждается. Я специально подбирал близких по духу людей, которые относятся к пациентам так же, как я.

Доверие — вопрос важный. Но сейчас многие приходят на консультации уже подготовившись заранее, со своим мнением и готовым диагнозом. Переубедить их сложно?

НИКОЛАЙ СПИРИДОНОВ: Невнимательное отношение, небрежность в приеме и породили то, что пациенты сами ставят себе диагнозы и занимаются самолечением. Я к этому отношусь как к предлагаемым обстоятельствам. Но при этом понимаю, что в моих силах рассказать о заболевании, диагностировать все настолько подробно и ясно, что пациент в корне изменит свое мышление. Часто они приходят на прием и почти с порога говорят: «Я точно не буду оперироваться. Категорично. Ищите другие способы лечения». Начинаешь обследовать, разговариваешь, общаешься по-человечески, объясняешь, какие могут быть варианты — и негативно настроенный пациент уходит уже с другим настроением, с пониманием того, что в его случае — операция как раз выход.

Его услышали, в его ситуацию вошли, все подробно и честно рассказали и предоставили выбор. И тут уже, конечно, человек начинает доверять авторитету и опыту врача и выбор делает правильный.

80 процентов пациентов приходят к нам по рекомендации — это основной показатель доверия.

Но многие воспринимают советы доктора превратно, считая, что клиника заинтересована в обследовании...

НИКОЛАЙ СПИРИДОНОВ: Мне очень нравится цитата Н. И. Пирогова, о том, что «главное назначение врача состоит в научении пациента быть здоровым». То есть тут снова возникает вопрос доверия пациента и отношения врача к нему. Я как раз и пытаюсь привить своим пациентам культуру здоровья, рассказать, чем такое состояние может угрожать им, и, конечно, как этого не допустить. К примеру, трофические язвы. Или то, что люди сами принимают за них. Я всегда говорю, что язва, не заживающая в течение шести месяцев — повод обратиться к онкологу. Во-первых, сама по себе она может переродиться в злокачественное образование. А во-вторых, пациент будет считать, что у него язва или рана, лечить ее наружными способами, а это изначально может быть опухоль. И здесь без осмотра специалиста и диагностики не обойтись. Или тромбоз подкожных вен. Люди, от него страдающие, боясь отрыва тромба как самого страшного исхода, а другие осложнения упускают. Однако в подкожных венах кровоток слабый, и, если тромб образован довольно низко, риск его отрыва и закупорки легочной артерии почти нулевой. В реальности оторваться тромб может даже у совершенно здорового человека. А при длительном

положении сидя (долгих поездках на машине или в самолете), если заранее не надеть компрессионный трикотаж, тромбы могут образоваться в глубоких венах. А это уже значительно более опасно в плане развития тромбоэмболии легочной артерии. Но об этом мало кто думает.

Существуют ли в вашем центре возрастные ограничения или ограничения по здоровью для пациентов при прохождении диагностики и лечения?

НИКОЛАЙ СПИРИДОНОВ: Во-первых, я хочу выразить искреннюю благодарность моим учителям, которые дали мне отличную школу, ведь работа в Институте усовершенствования врачей-экспертов требовала разбора осложненных вариантов, особых знаний и навыков, учила высочайшему профессионализму.

Сейчас мы беремся за самые сложные случаи даже у пациентов за 70 лет. Человек в любом возрасте должен получать профессиональное и качественное лечение.

Мы поможем вам справиться с варикозной и посттромботической болезнью, облитерирующим атеросклерозом, диабетической ангиопатией, лимфостазом, трофическими язвами, а также избавиться от отеков, судорог и болей в ногах.

Во-вторых, доступность профессиональной помощи тем, кто в ней нуждается, — это наш приоритет.

В нашем центре всегда будут действовать социальные программы поддержки для ветеранов, пенсионеров, инвалидов, многодетных. У нас всегда есть дополнительные акции и возможность лечения по беспроцентным программам кредитования.

Приходите — и будьте здоровы!



ФЛЕБОЛАЙФ
МЕДИЦИНСКИЙ ЦЕНТР

ПРОЙДИТЕ ОСМОТР У ВРАЧА
И ПОЛУЧИТЕ ПРИЗ!

Медицинский центр
«ФлебоЛайф» объявляет
о проведении «Марафона здоровья»*.

Пройди бесплатное обследование
сам — и пригласи других!

Обследование включает в себя:
✓ ПРИЕМ ВРАЧА ХИРУРГА-АНГИОЛОГА (ФЛЕБОЛОГА)
✓ УЗИ СОСУДОВ НИЖНИХ КОНЕЧНОСТЕЙ (ВЕН)
✓ ЭКСПРЕСС-АНАЛИЗ УРОВНЯ ГЛЮКОЗЫ

Главный приз:
✓ Дисконтная 10% карта Медицинского центра,
✓ Компрессионный трикотаж от компании SIGVARIS (Швейцария),
✓ Препараты для лечения варикозного расширения вен «Флебодиа 600» (Франция), рассчитанный на курсовой прием.

Победителем станет участник, по рекомендации которого пройдет обследование наибольшее количество людей.

*Акция действует до 31 июля 2018 года. Условия акции — у консультанта клиники. Не является публичной офертой 18+.
Имеются противопоказания, необходима консультация специалиста.

ЗВОНИТЕ И УЧАСТВУЙТЕ:
(812) 456-04-00

ВОЗМОЖНЫ ПРОТИВОПОКАЗАНИЯ. ПРОКОНСУЛЬТИРУЙТЕСЬ СО СПЕЦИАЛИСТОМ

реклама